

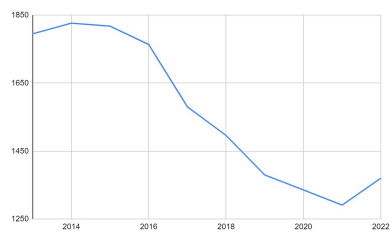
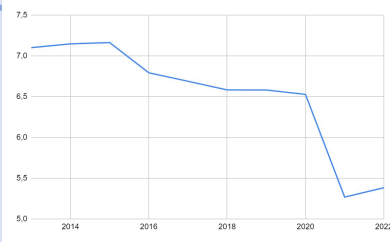
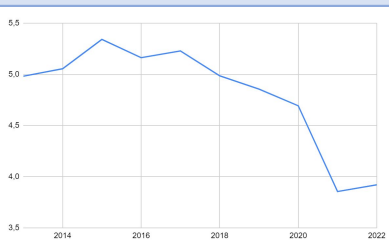
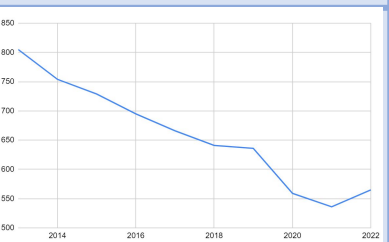
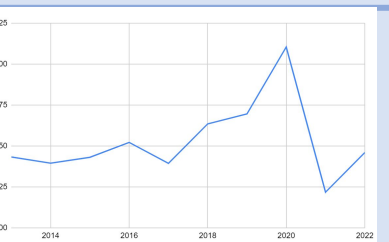
Анализатор тестов на смартфоне

Какие проблемы клиентов мы решаем?

Сегмент целевой аудитории	Беременные женщины	Пациенты с хроническими заболеваниями	Маломобильные пациенты	Больные сахарным диабетом
Боли	Долго и тяжело ездить в поликлинику для сдачи анализов.	Дорого и неудобно постоянно сдавать тесты для мониторинга своего состояния.	Трудно ездить в поликлинику сдавать анализы.	Неудобно и дорого проводить частый мониторинг здоровья для отслеживания тенденций заболевания и осложнений.

*

Сколько таких клиентов?

Сегмент целевой аудитории	Беременные женщины	Пациенты с заболеваниями мочеполовой системы	Пациенты с другими острыми и хроническими заболеваниями	Маломобильные пациенты	Больные сахарным диабетом
Количество, человек	2 744 199	16 821 274	8 571 360	40 000 000	30 000 000
Динамика за последние 5 лет					
Количество тестов в год	9-10	3-4	10-12	1-2	2-3

Решение



- Мы создаём удобное экосистемное решение, позволяющее **решить эти боли**.
- Анализатор тест систем сухой химии на основе смартфона позволит **быстро, точно и дешево** сделать экспресс тесты дома.
- Достаточно окунуть тест-полоску в анализируемое вещество и сфотографировать её на фоне калибровочной карточки, чтобы получить результаты **по точности близкие к лабораторным**.

Лейкоциты: 0.0 лей/мкл
Кровь: 0 эри/мкл
Гемоглобин: 0 эри/мкл
Кетоны: 0.2 ммоль/л
Белок: 0.17 г/л
Нитриты: Отрицательный
Билирубин: 0.0 мкмоль/л
Уробилиноген: 3.9 мкмоль/л
Глюкоза: 0 ммоль/л
pH: 5.6 ед
Относительная плотность:
 1.005

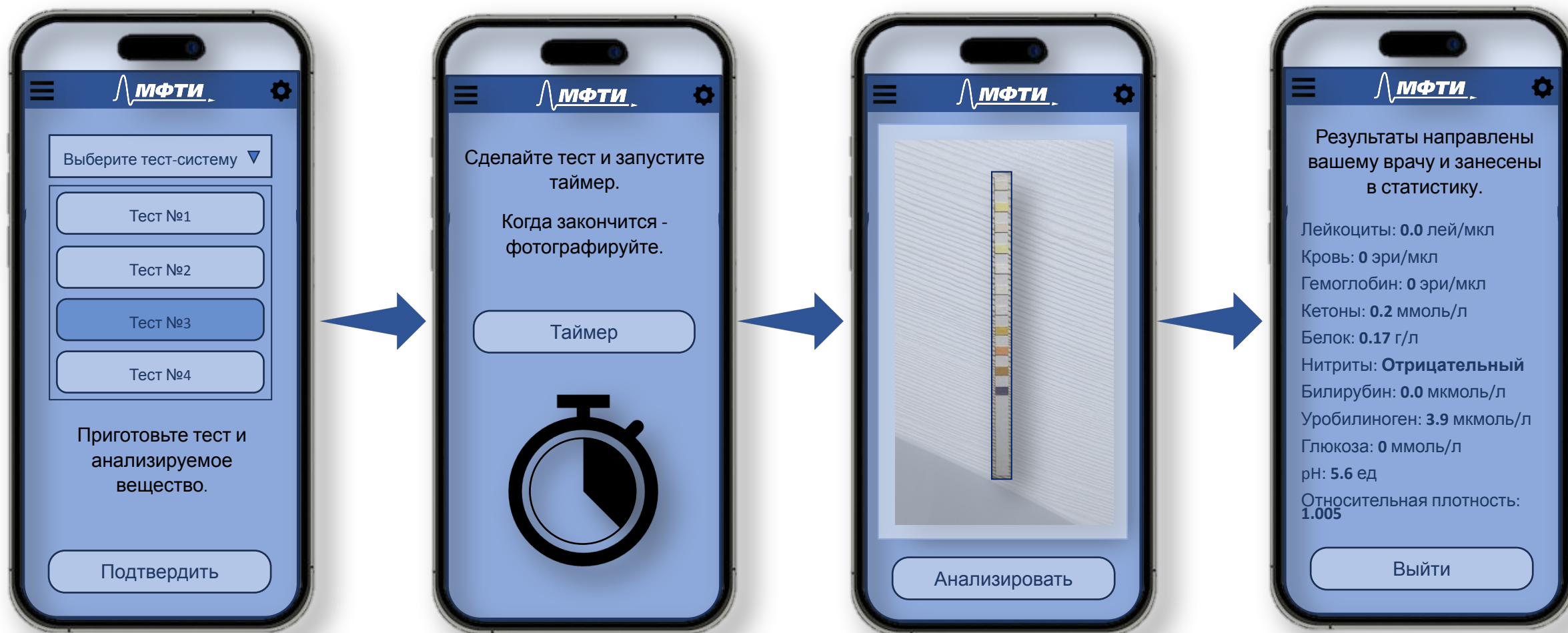
- Быстро, удобно, дешево
- Интерпретация анализов
- Получение анализов доктором*
- Мониторинг состояния здоровья

*Для принятия врачебных решений на основе анализатора, требуется его регистрация и получение РУ

Как это видит клиент

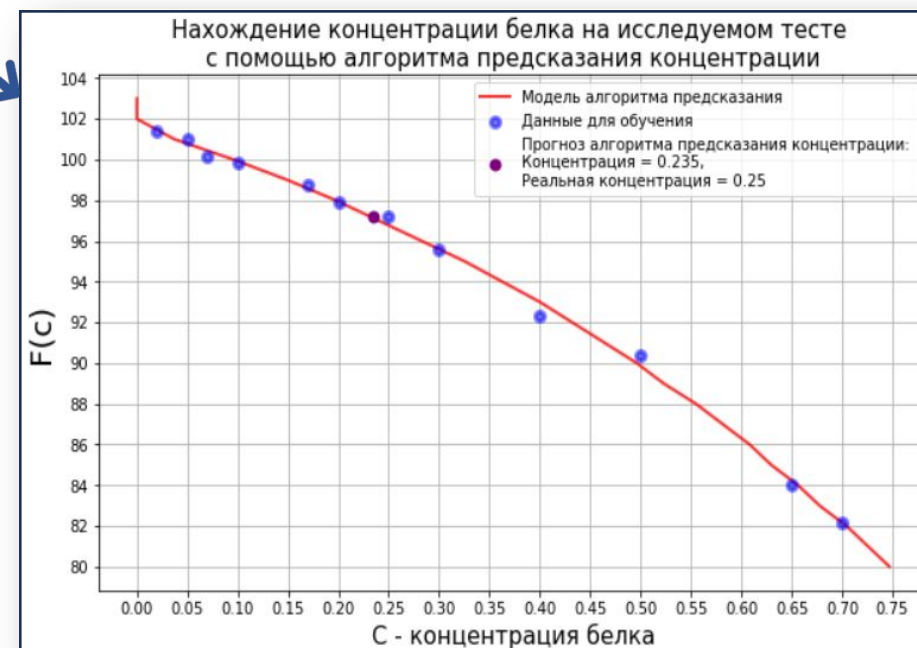
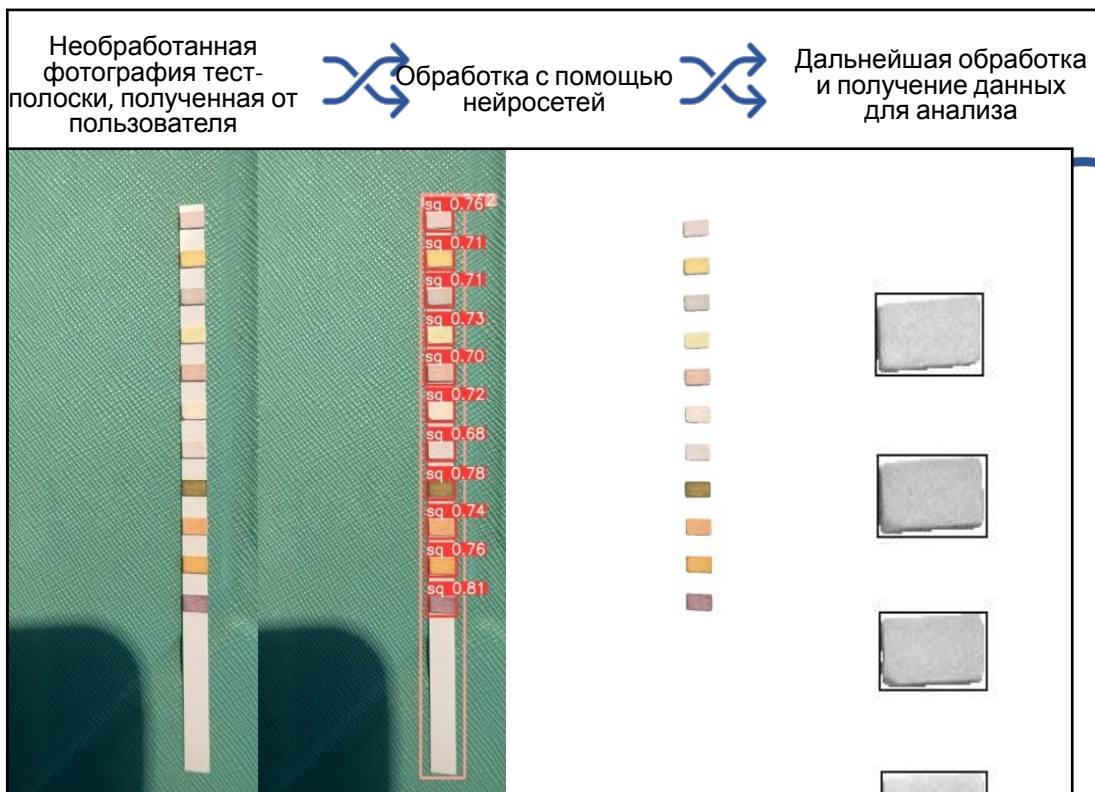
Путь пользователя при работе с анализатором.

** Изображения не показывают реальное приложение, в данный момент MVP продукта существует в виде Телеграм бота.*



Как это работает

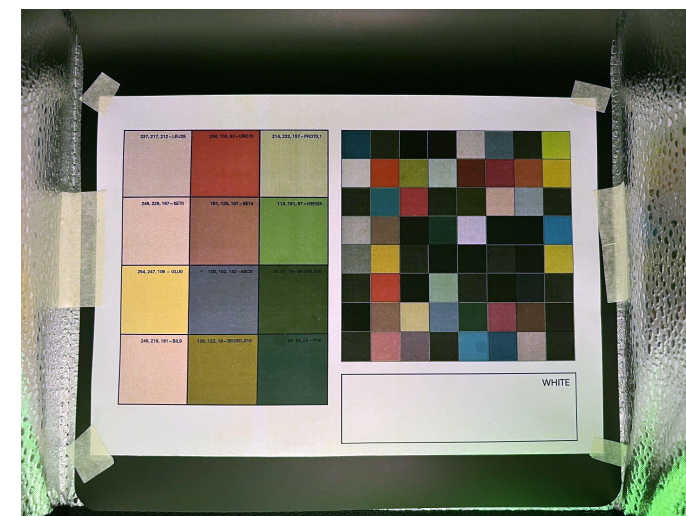
Входные данные от пользователя



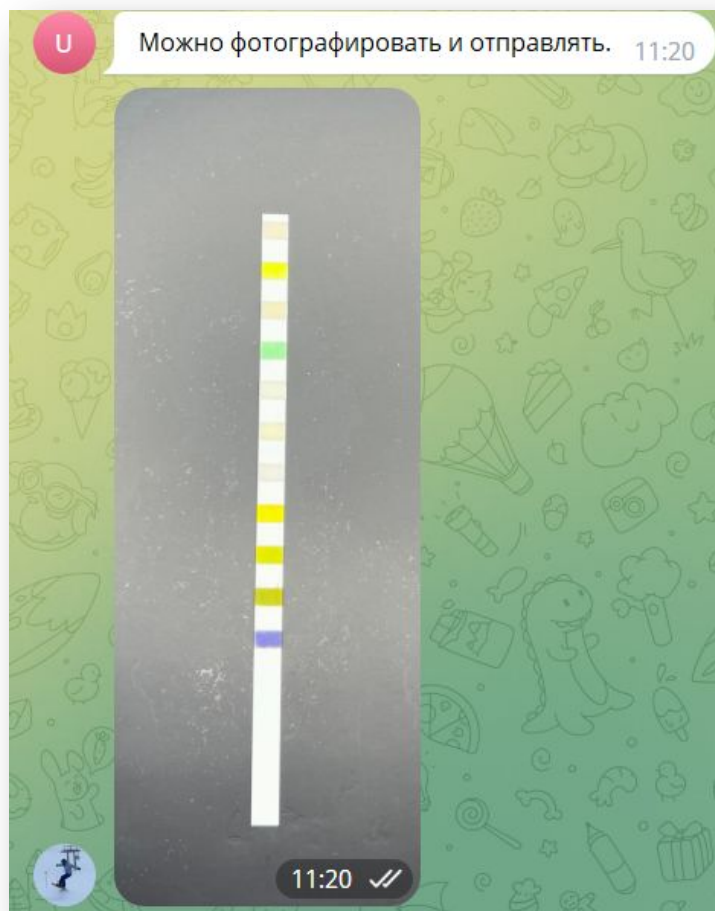
Proof of concept на показателе «Белок» - погрешность 10-13%, это меньше, чем у лабораторного прибора ЭТТА-АМП (~30%)

Эффективность алгоритмов

Этап pipeline	Краткое описание	Относительная погрешность (%)
Получение данных	Погрешность при получении данных в контролируемых условиях	0,91%
Цветокоррекция	Погрешность алгоритма цветокоррекции (не скорректированная погрешность)	RGB - (1.5, 1.75, 3.8) Общая: 4.4%
Фотометрия	Получение концентраций аналитов из цветовых векторов	Средняя погрешность - 12%
Общая относительная погрешность	Погрешность всего измерения	12,81%

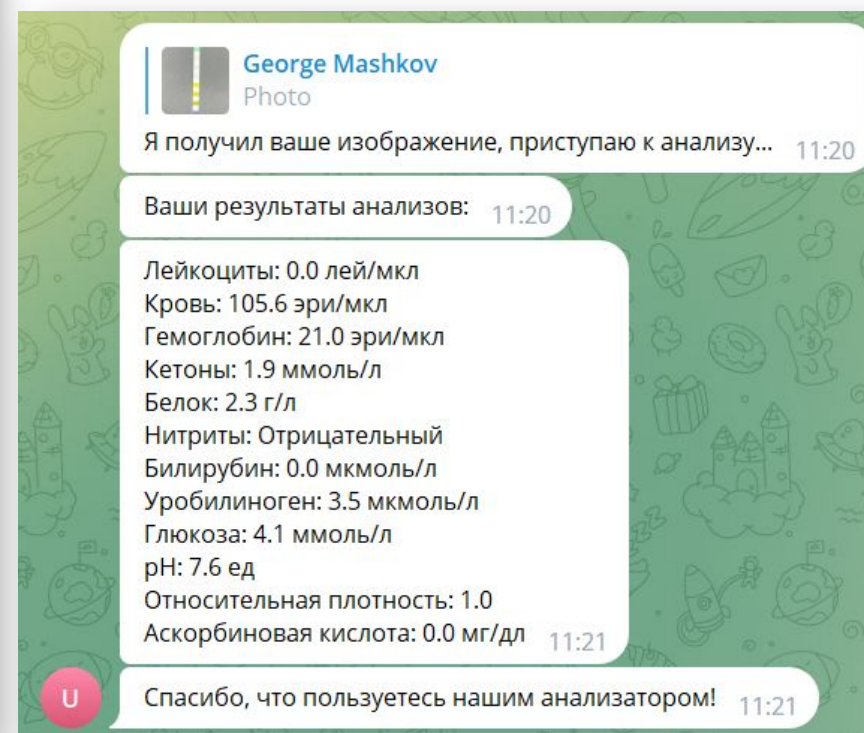


Telegram бот



Конец работы бота-анализатора

*Взято из MVP



Конкуренты и аналоги

Конкурент	Healthy.io	Scanwell Health	Портативный анализатор мочи «ЭТТА АМП-01»
Страна	США, Израиль	США	Россия
Регистрационное удостоверение	2023 год, FDA	2021 год	2016 год, медицинское изделие
Бизнес-модель	Подходящие пациенты получают набор для теста прямо к себе домой	Пациенты получают набор для теста прямо к себе домой	Физический прибор, анализирующий тест-полоски (продаются отдельно)
Привлеченные инвестиции	\$ 188 млн за 9 раундов	\$5,47 млн	-
Выручка в год	\$64.1M в год	\$2.8M в год	10 млн. Руб

Дорожная карта проекта



Каналы продаж

B2C

пациентам, которым необходимо часто сдавать анализы (упаковка набора)

Каналы продаж:

Катрен (аптека.ру), Протек (здравсити) и т.д.

B2G

Профильные гос. учреждения, программы медицины в удаленных регионах

Канал продаж:

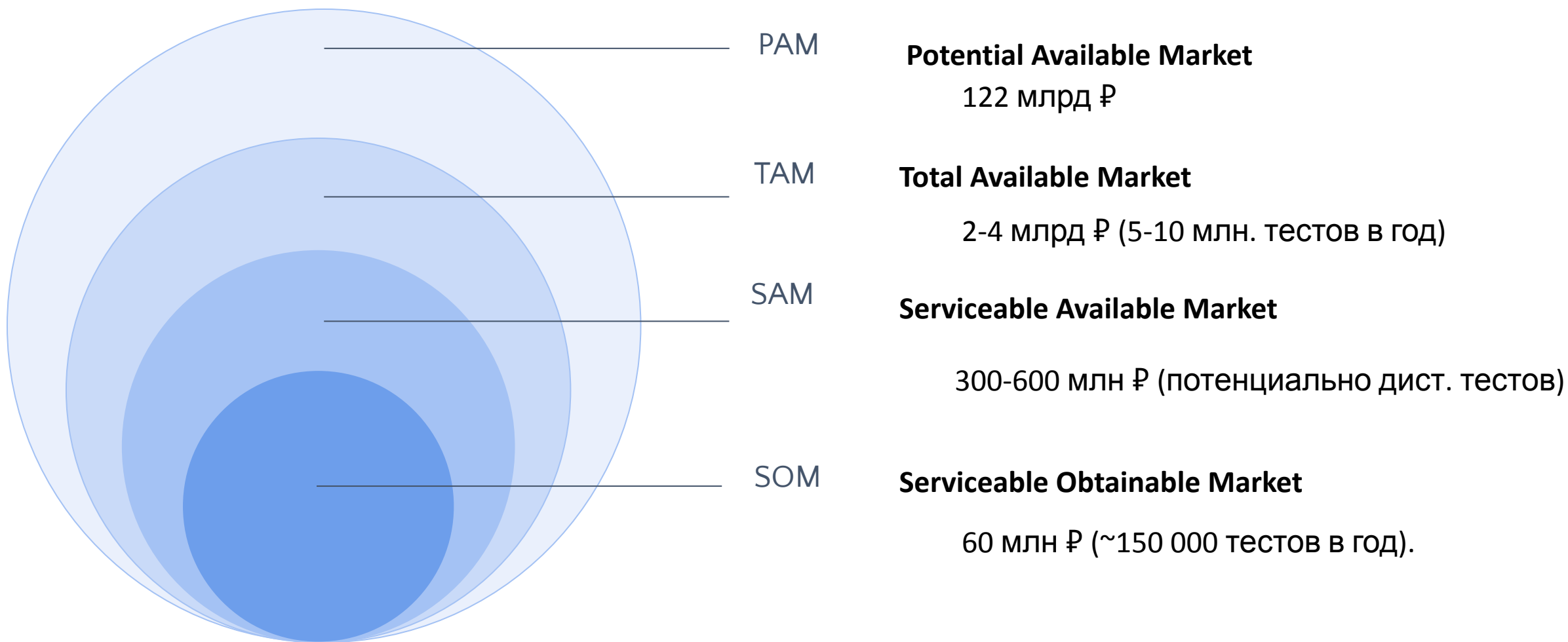
закупка по 44-ФЗ

B2B

Частные диагностические центры.

ценность - диагностика на дому, контроль эффективности лечения, мониторинг течения заболевания

Рынок РФ (B2C)



PnL (B2C)

		2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031
Выручка	450			11 250 000	22 500 000	45 000 000	58 500 000	65 250 000	67 500 000
количество наборов				25 000	50 000	100 000	130 000	145 000	150 000
НДС	10%			1 022 727	2 045 455	4 090 909	5 318 182	5 931 818	6 136 364
COGS	70,00			1 750 000	3 500 000	7 000 000	9 100 000	10 150 000	10 500 000
логистика	10%			1 125 000	2 250 000	4 500 000	5 850 000	6 525 000	6 750 000
маркетинг	15%			1 687 500	3 375 000	6 750 000	8 775 000	9 787 500	10 125 000
ФОТ				5 040 000	5 040 000	8 400 000	8 400 000	13 440 000	13 440 000
EBITDA				624 773	6 289 545	14 259 091	21 056 818	19 415 682	20 548 636
налог на прибыль	0,20			124 955	1 257 909	2 851 818	4 211 364	3 883 136	4 109 727
NetProfit				499 818	5 031 636	11 407 273	16 845 455	15 532 545	16 438 909
Инвестиции									
регистрация РУ		-2 500 000	-2 500 000						
Итого инвестиции		-2 500 000	-2 500 000	0	0	0	0	0	0
Итого ЧП		-2 500 000	-2 500 000	499 818	5 031 636	11 407 273	16 845 455	15 532 545	16 438 909
Накопительно		-2 500 000	-5 000 000	-4 500 182	531 455	11 938 727	28 784 182	44 316 727	60 755 636

Ставка дисконтирования 15%

NPV 46 291 565,03 ₽

IRR 78%

Развитие и коммерция

Акселератор	Статус	Вид поддержки
Студенческий стартап	победили	1 млн рублей на год
Акселератор СберКласс	прошли в ТОП-100, ждем трекера	образовательные модули, трекер, питчинг перед инвесторами
Преакселератор Сколково	участвовали в образовательном блоке	образовательные модули, нетворкинг с другими стартапами
Новаторы Москвы	участие	премия до 1,5 миллиона рублей, образовательная
Старт Взлет	подали заявку, презентацию 20.05, результаты – середина августа	до 3 млн рублей на год

Развитие и коммерция

Акселератор	Статус	Вид поддержки
Академия инноваторов	вошли в ТОП-40, ТОП-10 будет 5 сентября	трекерская поддержка, питч перед инвесторами
Архипелаг 2024	вошли в ТОП-10 по итогу онлайн демо-дня	контакты, подача на долгосрочную поддержку
Долгосрочная поддержка НТИ	подаем	фаст трек Сколково, PR/GR поддержка, инвестиции
Грант на пилотирование от МИК	подаем, дедлайн 31.08	2 млн рублей на пилот, клинические испытания

Запрос



Для развития необходимы инвестиции:

Мы предлагаем 23% компании за 10 млн. рублей инвестиций.

Инвестиции требуется для:

- доработки программы
- прохождения клинических испытаний
- пилотирования
- для последующего получения регистрационного удостоверения

Мы также ищем стратегического партнера для продвижения на B2B и B2G сегменты.

Команда проекта



Машков Георгий

СТО проекта
Автор-разработчик

Telegram: @GeorgeMashkov
E-Mail: gosha@mashkov.cc
Tel: +79852764838



Волкова Анна

СЕО проекта
Анализ рынка, стратегия развития

Telegram: @vvolkusha
E-Mail: volkova123908@gmail.com
Tel: +79995100406

Customer Development

Всего CusDevОв проведено	19
с беременными	5
с пациентками с острыми хроническими заболеваниями мочеполовой системы	7
с пациентами с диабетом	1
со спортсменами	1
с пациентами с другими хроническими заболеваниями	2
с ветеринарами	3
наиболее актуально	беременным, пациентам с хроническими заболеваниями, в т.ч. мочеполовыми

Подтвержденные гипотезы

Гипотезы	Подтвердили?	Сколько человек подтвердили
Беременным тяжело часто сдавать и пересдавать анализы, тяжело добираться до клиники	да	5 из 5
Беременным дорого сдавать анализы	нет, в основном бесплатно	1 из 5
Пациентам с пиелонефритом тяжело часто сдавать анализы, из-за чего возникает пиелонефрит	да	2 из 3
Пациенты не могут отследить, когда цистит переходит в пиелонефрит, и лечение затягивается	да	2 из 3
Пациентами с другими хроническими заболеваниями тяжело часто (несколько раз в месяц) сдавать анализы мочи	да	1 из 1
Пациентам с диабетом тяжело часто (3-4 раза в год) сдавать анализы, и из-за ненадлежащего контроля развиваются диабетические заболевания	да	1 из 1